

נוהל לכרטיסים בהנחה עבור קידום תיירות נכנסת **ע"י מארגני תיירות נכנסת בישראל**

מארגני תיירות נכנסת, הינם שותפים טבעיים של אל- על בקידום התיירות לישראל. כחלק משיתוף הפעולה הוחלט באל-על על נוהל שיאפשר רכישת כרטיס טיסה מוזל עבור מקדם המכירות בתיירות נכנסת.

תהליך רכישת כרטיס מוזל :

מקדם התיירות יבצע את הזמנת הטיסות בחנות מכר ת"א, עפ"י זמינות במערכת ההזמנות (מבלי שיתבצע כרטוס עד לאישור ההנחה), לא מוקדם מ 3 חודשים מתאריך הטיסה. המקדם יעביר מכתב בקשה למייל incomingtourism@elal.co.il שמפרט את מטרת הנסיעה ואת מספר ה PNR של הכרטיס שהוא מעוניין.

איש הקשר:

גב' שרה קליימן sarak@elal.co.il טלפון : 9716869 ו/או

גב' איקה טמבור ikat@elal.co.il טלפון: 03-9717945 , 054-2466945

קבלת החלטה על % הנחה שינתן לפי הקריטריונים הבאים :

- אישור מטרת הנסיעה
- תפקיד המבקש (מנכ"ל / מנהל שיווק / מקדם)
- חברות המבקש כנוסע מתמיד – <https://app.elal.co.il/clubs/registration/RegisterFlyer.aspx> **חובה**
- אי קיום "אמברגו" על הנחות
- קיום שת"פ רציף ופורה עם אל על
- תיאום פגישה עם נציג אל על בחו"ל - בציון מועד הפגישה
- דו"ח על פגישות שהתקיימו (לאחר הנסיעה), יועבר לנציג אל על ולמטה מכירות.

3 דרגות הנחה על הכרטיס לא כולל מיסים ודלק :

- 30% הנחה למנכ"ל
- 25% הנחה לסמנכ"ל/ מנהלי שיווק / מכירות / מקדם מכירות/ אחרים

לאחר קבלת אישור וקביעת אחוז ההנחה , יוזן אישור ההנחה ב PNR נציג אלעל יודיע למקדם על מנת שיסדיר את התשלום והכרטוס. כרטוס יתבצע עפ"י תנאי מחלקת הרישום.

לבדיקת מקומות על טיסה וביצוע הזמנה :

חנות מכר תל אביב בין השעות 8:00-16:00 : טל 5261335/88/14
או לשלוח במייל :

HELENAS@ELAL.CO.IL ; ORITE@ELAL.CO.IL ; DALIAM@ELAL.CO.IL ; ORLYM@ELAL.CO.IL

נוהל עידוד מארגני תיירות נכנסת

מארגני התיירות הנכנסת בישראל, הינם שותפים טבעיים של אל על בקידום התיירות לישראל.

כחלק מהרחבת הידוק הקשר ושיתוף הפעולה עם מארגני התיירות הנכנסת אל על יצרה נהל חדש שיעניק תמרוץ ויעודד את שיתוף הפעולה של מארגני התיירות הנכנסת עם אל על.

מארגני תיירות נכנסת שישתפו פעולה עם אל על וייצרו תנועה חדשה לאל על יזכו להטבה של כרטיס טיסה אחד על כל 250 נוסעים חדשים שרכשו אל על כתוצאה משיתוף הפעולה.

תנועה חדשה לאל על יכולה להיווצר בכל דרך:

- ✓ הפניית ראשי קבוצה לנציגי אל על בעולם.
 - ✓ מתן lead / מידע/ קשר לנציג אל על בישראל או בחו"ל על תנועה חדשה המתכננת נסיעה לישראל.
 - ✓ שתופי פעולה עם ארגונים/ מארגני תיירות, שמקיימים כנסים בינלאומיים בארץ ומעודדים תנועה באל על באתר שלהם ע"י link לאתר אל על (ניתן לבצע שיתופי פעולה הכוללים הנחות בכרטיס טיסה לישראל לרוכשים המגיעים בערוצים הללו).
 - ✓ או בכל דרך אחרת שתייצר בפועל תנועה חדשה לאל על.
- המדידה תתבצע רק על תנועה חדשה שלא הייתה באל על מלכתחילה, ועבור הטסה בפועל של אותה תנועה במהלך השנה בה נוצרה הקבוצה (לא יהיה תגמול עבור קבוצות חוזרות בשנים הבאות לאחר מכן).
- מארגן התיירות הנכנסת יפנה בצירוף טופס (רצ"ב) לאל על, ובו יפורטו פרטי הקבוצה/נוסעים, מטרות, תקופה, דרכי התקשרות (רצ"ב טופס).
- אל על תבצע בדיקה עם נציג אל על הרלוונטי בחו"ל בכדי לוודא שמדובר בתנועה חדשה.
- אל על תעניק כרטיס טיסה בתיירים או חלק יחסי ממנו למארגני תיירות נכנסת שיצרו תנועה חדשה לאל על לפי המפתחות הבאים:
- ✓ על כל 250 נוסעים חדשים (מיעדים בעלי טווח קצר או בינוני) - מתן כרטיס טיסה* (כל מספר הקטן ממספר זה יקנה אחוז הנחה באופן יחסי לכמות הנוסעים לדוג' 125 – יזכו ב 50% הנחה על כרטיס הטיסה).
 - ✓ נוסע חדש מיעדים ארוכי טווח (צפון אמריקה, מזרח רחוק ואפריקה) – יספרו כ 2 נוסעים מיעדים קצרי טווח ובינוניים (מקומי, אירופה) הן לצורך צבירה והן בעת המימוש.
- כלומר, 125 נוסעים מארה"ב – יספרו כ 250 נוסעים מאירופה ויזכו בכרטיס טיסה ליעדים קצרי טווח או טווח בינוני ו 50% הנחה על טיסה ליעדים ארוכי טווח.
- דוג' נוספת: 250 נוסעים מארה"ב יזכו ב 2 כרטיסי חינוך* ליעדים בינוניים וקצרי טווח, וכרטיס חינוך ליעדים ארוכי טווח – כנ"ל לגבי הניצול.
- ✓ ניתן יהיה להמיר כרטיס טיסה מתיירים לעסקים – עפ"י היחס הבא:
3 כרטיסי טיסה בתיירים = כרטיס טיסה בעסקים.
 - ✓ הכרטיס יוענק למשרד/ ארגון וניתן יהיה לממש אותו עבור כל אחד מעובדיו.

*כרטיס טיסה חינוך - הכולל היטל דלק ולא כולל מיסים (לניצול במחלקות: O – במחלקת תיירים, W - במחלקת עסקים).